

# Spis treści

---

## Rozdział 1

Jakie firmy zatrudniają przedstawiciele handlowych \_\_\_\_\_ 5

## Rozdział 2

Skąd mam wiedzieć, czy nadaję się na przedstawiciela \_\_\_\_\_ 9

## Rozdział 3

Jak zostać przedstawicielem handlowym \_\_\_\_\_ 14

Jak szukać pracy ..... 14

Jak napisać CV ..... 16

Jak napisać list motywacyjny ..... 19

Jak wygląda rekrutacja ..... 25

Rozmowa kwalifikacyjna ..... 25

Assessment Center ..... 26

Jak przygotować się do rozmowy kwalifikacyjnej ..... 30

Jak można przygotować się do pracy przedstawiciela handlowego ..... 36

Czy jest to praca dla mężczyzn czy kobiet ..... 37

## Rozdział 4

Na czym polega praca przedstawiciela handlowego \_\_\_\_\_ 38

Zadania i obowiązki przedstawiciela handlowego ..... 38

Zadania i obowiązki przedstawiciela medycznego ..... 45

Co oznacza zadaniowy czas pracy ..... 45

Narzędzia pracy ..... 46

Zarobki, czyli od czego zależy moja premia ..... 48

Od czego zależy ruchoma część wynagrodzenia ..... 49

Jak mierzy się ruchome składniki wynagrodzenia ..... 50

Jakie mogą być inne korzyści z pracy ..... 51

Czy pracuje się w grupie czy samodzielnie ..... 54

Czy są dni, kiedy pracuje się tylko w biurze.....	54
Czy warto brać udział w szkoleniach .....	54
Na co będzie zwracał uwagę mój szef.....	57

## **Rozdział 5**

### **Jakie są perspektywy pracy przedstawiciela handlowego \_\_\_\_\_ 60**

Jak długo mogę być przedstawicielem handlowym i jakie są szanse na awans.... 60

Jaka jest przyszłość tego zawodu..... 61

### **Słowniczek przedstawicieli handlowych \_\_\_\_\_ 64**